



## Mein Coach Profil

**Stefanie Brings**  
**Im großen Garten 10**  
**63110 Rodgau**

**T 06106 – 278 99 21**

**[Info@neuewege-coaching.de](mailto:Info@neuewege-coaching.de)**

**[www.neuewege-coaching.de](http://www.neuewege-coaching.de)**





## Beruflicher Werdegang

- BWL Studium Frankfurt
- BfG Bank AG (ab 01.11.1999 SEB AG)  
Bereich Produktmanagement / Multimediale Vertriebswege,
- Senior-Kundenbetreuerin bei der SEB AG(2002-2004)  
Beratung und Betreuung von anspruchsvollen Privatkunden in Vermögens- und Vorsorgeangelegenheiten.
- Signal Iduna Gruppe Maklerbetreuerin (2004)
- Signal Iduna Gruppe Verantwortlich für eine Kooperation.
- Vorträge und Seminare
- Unternehmens- /Führungskräftecoaching

Stefanie Brings • Hausenerstr. 3 • 63179 Obertshausen • Telefon 0 61 04 - 94 78 96 • VVB Mainz (GLZ 505 613 15) Konto-Nummer 103 185 923

info@neuewege-beratung.de • www.neuewege-beratung.de



## Berufliche Qualifikation

- Studium der Betriebswirtschaftslehre
- Erfolgsberaterin mit Diplom (PBA)
- Gesundheitsberaterin mit Diplom (PBA)
- Mentaltrainerin mit Diplom (PBA)
- Inner Clearing (PBA)
- System- und Konfliktaufstellungen (Marlies Horlitzka)
- Energetische Ausbildungen Grundausbildung I-V
- EDB (Erweitere Dein Bewusstsein)
- Reiki 1 und 2 und Chak  
(Institut für schamanische Kinesiologie, Götzenhain)
- Weitere Coachingmethoden

Stefanie Brägs • Hausenerstr. 3 • 63179 Obertshausen • Telefon 0 61 04 - 94 78 96 • VVB Mainz (BLZ 505 613 15) Konto-Nummer 103 185 923

info@neuewege-beratung.de • www.neuewege-beratung.de



# Coaching Zielgruppe

- Unternehmer/Innen
- Geschäftsführer/Innen
- Vorstände
- Führungskräfte.



## Coaching Schwerpunkte

- Unternehmensführung der Zukunft (Fachkräftemangel, Neue Generation, etc.)
- Führungskultur: Situatives Führen. Motivation und Inspiration auch von schwer führbaren Mitarbeitern. Begleitung in Veränderungsprozessen.
- Effektive Kommunikation im operativen Geschäft und bei Projekten
- Effizienz im operativen Geschäft und Projekten (Abläufe und Prozesse) Mehr Zeit für Strategien für Führungskraft durch Optimierung.
- Intuitive Unternehmensführung: z.B. optimale Entscheidungen unter Komplexität und Zeitdruck treffen.



# Coaching Referenzen Auszug

- **Vorträge :**

Veranstaltung Netzwerk Ganzheitlichkeit, Thema: „Einzigartigkeit“

Lifestyle Werkstatt, Seminarhaus: Thema: „Geldbewusstsein“

Etliche Schulungen und Verkaufstrainings bis vor zu 100 Menschen

- **Seminare:**

Veranstaltung Netzwerk Ganzheitlichkeit: Thema: „Ziele setzen und erreichen“

Lifestylewerkstatt, Thema: „Ziele setzen und erreichen“

Lecturio Online Akademie: Führungskompetenz



## Coaching Referenzen Auszug

- **Coaching von Führungskräften** (z.B. Bank, Versicherungen, Elektronikbranche, Personalberatung, etc):  
Umgang mit Stress, Führungsqualitäten verbessern, Kommunikation  
Erfolgsblockaden finden und lösen, Optimale Entscheidungen treffen
- **Coaching von Selbstständigen** (Dienstleistungsbranche, Existenzgründer, etc): Visions- und Strategieentwicklung, Erfolgsblockaden lösen, etc)
- **Coaching von Unternehmern/Innen** (Marketingagenturen, Designagenturen, Finanzbranche, Ärzte, etc.):  
Visions- Strategieentwicklung, Führungskompetenz, Ursachenlösung  
von Blockaden, Unternehmensentwicklung, Optimale Entscheidungen treffen